



Ingeniero en Electricidad mención Proyectos Eléctricos Instalador Eléctrico Autorizado SEC clase "A"

Con desarrollo en diferentes áreas de la electricidad
y en búsqueda de experiencia y desarrollo.

Experiencia: Estudios eléctricos, mediciones de calidad de energía, charlas técnicas, cálculos de iluminación, diseño de mallas a tierra, desarrollo de proyectos, asesorías técnicas, inspecciones y levantamiento de proyectos, presentación de documentación técnica y tramitación SEC, entre otros.

Manuel Erices Bravo

Soy comprometido y proactivo; siempre dispuesto a asumir los desafíos y responsabilidades que se presenten con seriedad. Creo en el trabajo en equipo. Quiero aprender todo lo relacionado a mi profesión.

Mis pasiones son: mi familia y la naturaleza.



+56 9 8416 0237



cl.linkedin.com/in/
manuelericesbravo



manuel.erices@gmail.com



Licencia de Conducir Clase B



Manejo de Softwares

Autocad

Etap

Dialux

Knx

Herramientas de Office

Netx

Instelecsa. (www.instelecsa.cl)

2018 - 2020

Jefe área Eficiencia Energética.

Responsable de la atención al mercado inmobiliario, terciario e industrial del país con enfoque a desarrollo de soluciones integrales, con atención al ahorro energético, innovación, soluciones de ingeniería; atención a clientes finales y empresas de ingeniería, instaladores eléctricos y montajistas.

- Abrí del Área, desarrollo de políticas y estructura.
- Desarrollo de Estudios, especificaciones del área

Schaffner S.A. (www.schaffner.cl)

2017 a 2018

Key Account Manager

Responsable de atención al mercado minero del norte del país con enfoque a equipamiento integral, atención de empresas de ingeniería en Santiago y al mercado de los instaladores eléctricos y montajistas.

- Recuperar Amsa a la cartera de clientes
- Mayor captación de clientes con pequeños proyectos de energización y visitas en terreno buscando soluciones integrales.

Pace Technologies SPA. (www.pace-la.com)

2016

Business Account Manager

Responsable de abrir cartera y manejar cuentas mineras e industriales, foco atención a las empresas de Ingeniería.

- Gestioné con Gerdau Aza, para modificación de Filtros de armónicos en líneas del Horno de Inducción.
- Apertura de Cartera con Candelaria, CAP y Salvador para Licitación de Mantenimiento en líneas de Transmisión.

GE International INC. (www.ge.com)

2015 a 2016

Account Manager

Responsable de manejar las cuentas mineras e industriales de la tercera y cuarta región, atención a las empresas de ingeniería de la zona central.



Educación

Inacap Sede Santiago -Renca.

2003-2005 / Ingeniero en Electricidad
mención Proyectos.

2000-2003 / Técnico Universitario en
Electricidad.

Universidad de Santiago

1998 / Ingeniería de Ejecución en
Electricidad (1° y 2° Semestre)
Campus Santiago

La Gratitud Nacional,

Salesianos Alameda

1994-1997 / Técnico Electromecánico.
1998 / Titulación.

Instituto Nacional

1192- 1993
Séptimo y Octavo Básico.

Otros

Certificación KNX Básico.
Certificación NETX.



Recomendaciones

Juan Carlos Vercoutere

Empresa: Eaton.
Cargo: Gerente de Marketing.
Contacto: +56 9 5789 6490

Juan Pablo Cabañas

Empresa: ABB.
Cargo: Local Product Group Manager.
Contacto: +56 9 8209 6205

Jose Garnica Correa

Empresa: AECEE SPA.
Cargo: Gerente General.
Contacto: +56 9 6206 1347

- Gestioné la adjudicación de proyecto planta de Relaves de Candelaria, generando el relacionamiento con el cliente y empresa de ingeniería, logrando posicionar a la empresa por sobre la competencia y concretar el negocio.
- Logré acercamientos con empresa AMSA para participación en proyectos estructurales; desarrollando visitas al área de ingeniería, mostrando portafolio de la empresa y logrando la invitación de participar en el proceso de licitación para adjudicación.

Eaton Industries SPA. (www.eaton.com) 2007 a 2015

Ingeniero de Ventas.

Responsable de atender la distribución de productos de zona norte (incluyendo ingenierías y clientes finales del sector pequeña y mediana minería en Copiapó, Antofagasta, Calama, Iquique y Arica) e ingenierías en Santiago; funciones de soporte Técnico y preparación de ofertas especiales (proyectos MT y BT).

- Abrí mercado con marcas poco conocidas (Chint-Socomec), a través de la promoción, desarrollo técnico y generación de demanda en clientes finales y canalizados a través de distribuidores. El logro como equipo fue el incremento de ventas a partir de una mayor presencia en el mercado.
- Lideré la implementación de equipamiento destinado a Datacenter (IBM), generando estudio de coordinación de protecciones, logrando satisfacción del cliente al cierre del proyecto.
- Implementé Charlas técnicas de capacitación para Distribuidores de materiales y empresas relacionadas. Realicé Coach a vendedores en la parte técnica y comercial para el desarrollo de negocios.
- Gestioné para mis cuentas procesos de post ventas y control de calidad.

Kersting S.A. (www.kersting.cl) 2005 a 2006

Jefe de Producción área Tableros Eléctricos.

- Dirigí los procesos de producción, cotizaciones, control de calidad y post venta del área. Venta de equipamiento.
- Fabricación de Tableros con marcas de procedencia china. Dirigí un equipo de 9 personas.
- Fabricación de equipos para mercado terciario (Hoteles – Centros médicos) y el mercado minero (SS/AA).
- Posicionamiento de productos eléctricos.
- Soporte técnico a certificación de productos.

Duoc UC (www.duoc.cl)

2018-2017-2015-2013

Docente

- Docente de asignaturas de: Dibujo de Planos, Proyecto y Montaje Eléctrico, Mantenimiento, Cubicación de Materiales, Maquinas eléctricas, Proyectos de Iluminación, Análisis de Circuitos en CC.
- Responsable de dar contenido para futuros profesionales del área eléctrica.